

# Bye Bye Bargeld Hallo Karriere!

Der Markt für bargeldloses Bezahlen wächst: Entdecken Sie spannende Perspektiven bei einem der führenden Payment-Anbieter.

Für unseren Sitz in Frankfurt am Main suchen wir:

## Experte (m/w/d) Vertriebssteuerung

Vollzeit, unbefristet

### Unternehmen

Als innovativer Zahlungsverkehrs- und Payment-Service-Dienstleister bieten wir ein attraktives Produkt- und Leistungsangebot für den kartengestützten Zahlungsverkehr und darüber hinausgehende Lösungen an. Im Ergebnis der strategischen Neuausrichtung zur VR Payment als DZ BANK-Gruppen-Spezialinstitut nehmen wir die gesamte Marktbearbeitung sowohl auf der Bankenseite als auch mit den Händlerorganisationen wahr. Die Referenzmarktanteile der Volksbanken Raiffeisenbanken in diesem für die genossenschaftliche Gruppe bedeutenden Geschäftsfeld zeigen deutliche Potenziale und begründen den Wachstumskurs unseres Unternehmens.

### Kurzbeschreibung

Als Experte Vertriebssteuerung haben Sie die Gesamtverantwortung für das Vertriebsmanagement der CardProcess.

### Ihre Aufgaben

- Durchführung der Vertriebssteuerung inkl. des Datenmanagements und des Vertriebscontrollings
- Konzeption, Implementierung und Pflege von strategischen und operativen Vertriebscontrollinginstrumenten sowie eines Vertriebscontrollingsystems
- Erstellung von Vertriebsanalysen wie z. B. Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Bestands- und Kundenanalysen
- Verantwortung für die Vertriebsstrukturen wie z. B. Kundensegmentierung und Zuordnung des Produkt- und Leistungsportfolios je Zielgruppe
- Gesamtverantwortung für das Onlinemarketing und das Beratungsmanagement
- Leitung und Umsetzung von Vertriebsprojekten
- Eigenständige Planung, Koordination, Umsetzung und Evaluierung von Kampagnen
- Koordination und Federführung bei der Planung und Durchführung von Marketingaktionen, Veranstaltungen und Messen

### Ihre Qualifikationen

#### Fachlich

- Kaufmännische Ausbildung mit Bank-/ Finanzdienstleistungshintergrund
- Langjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Tätigkeit
- Umfangreiche Kenntnisse im Bereich des bargeldlosen Zahlungsverkehrs, des Genossenschaftssektors sowie der Händlerorganisation
- Nachgewiesene Erfahrung in der Projektleitung sowie im Vertriebsmanagement und im Vertriebscontrolling
- Know-how im Marketing online und offline

#### Persönlich

- Stark ausgeprägte unternehmerische Kompetenz und analytische Fähigkeiten
- Ausgeprägte Organisations- und Koordinationsfähigkeiten sowie Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständige, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Unser Angebot

Sie sind in einer Festanstellung und erhalten eine attraktive Vergütung, interessante Sozialleistungen sowie flexible Arbeitszeiten.

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: [bewerbung@cardprocess.de](mailto:bewerbung@cardprocess.de)

Für telefonische Anfragen wenden Sie sich bitte an:  
Herrn Philipp Petermann, Telefon: 0721 12 09-6629